

NOUVEAU COURS

SAVOIR NÉGOCIER ... AU QUOTIDIEN

CNEGO

Gilbert STERN

Gilbert Stern est un professionnel de l'animation et de la formation dans des contextes diversifiés dont, quatre ans en Asie du Sud-Est et plusieurs années à l'UPEC, chargé de cours en négociation.

Début des cours : **5 janvier 2021**

MARDI

14 h 00 à 16 h 00

Maison des Associations

1, rue François Mauriac - Salle 5

CRETEIL

Bus 117 - 181 - 281 - 308 - 317

Arrêt : Préfecture

Parkings gratuits



Tarifs : 45 € - 50 €

Correspondant :

12 participants minimum - 12 participants maximum

Ouverture du cours sous condition de regrouper un minimum de participants.

PROGRAMME

Savoir négocier ... au quotidien

Un talent, une méthode et des outils

« Être toujours prêt à négocier. Ne jamais négocier sans être prêt »

Dans la vie de tous les jours, les personnes avec qui nous sommes en relation (famille, amis, collègues, fournisseurs, banques, administrations ...), imposent, marchandent, arbitrent ; pratiques que l'on nomme à tort « NEGOCIATION » mais aussi développent des projets, dialoguent, échangent, font des concessions, trouvent des accords ...

On négocie lorsqu'il y a des points de vue divergents, une méconnaissance partielle des besoins, attentes de l'autre ou des différences d'appréciation.

La négociation est une façon de résoudre, avec la volonté d'aboutir, ces écarts de compréhension entre individus ou en groupes.

CALENDRIER 2020 - 2021

MARDI

Janvier ☞ 5 - 19

Février ☞ 2

Mars ☞ 2 - 16

5 séances de 2 h soit 10 heures annuelles

U94

de Créteil et du Val-de-Marne

6 place de l'Abbaye

BP 41

94002 CRETEIL Cedex

Téléphone : 01 45 13 24 45

Messagerie : contact@uia94.fr

Internet : <https://uia94.fr>

art et développement personnel